**NHÂN VIÊN KINH DOANH KỸ THUẬT (SALE ENGINEER) CÔNG TY APT**

**Nơi làm việc:  Tp. Hồ Chí Minh**

**Mô tả công việc :**

1. Quản lý các dự án hiện có của công (PTSC, Tân Hoàng Minh, Coteccons, Hòa Phát, Mifaco, Hải Vương…)trong mảng sản phẩm đèn LED và Pin mặt trời.
2. Xây dựng kế hoạch và phương án triển khai các sản phẩm của Công ty
3. Tiếp xúc khách hàng, tổ chức giới thiệu sản phẩm, bán hàng
4. Lập và quản lý hồ sơ khách hàng, là đầu mối duy trì mối quan hệ, hỗ trợ và chăm sóc các khách hàng/ đối tác.
5. Định kỳ lập báo cáo phân tích tình hình hoạt động kinh doanh, đồng thời đưa ra những biện pháp thúc đẩy doanh thu
6. Tham gia xây dựng kế hoạch marketing, truyền thông, PR và tổ chức thực hiện các kế hoạch này.

**Yêu cầu công việc:**

     1. Tốt nghiệp cao đẳng trở lên

     2. Sử dụng tin học văn phòng thành thạo.

     3. Nhiệt tình, năng động Khả năng làm việc độc lập và theo nhóm.

     4. Khả năng giao tiếp, đàm phán tốt, biết cách thiết lập và duy trì các mối quan hệ.

     5. Đi công tác tại các tỉnh miền Nam và Trung bộ

**Lương + hoa hồng:**Thỏa thuận **+** hưởng theo doanh số (3%-5%)

**Hồ sơ tuyển dụng:**

     1. Đơn xin dự tuyển, ghi rõ Mã số dự tuyển

     2. Bản gốc Sơ yếu lý lịch tự thuật khai trong giai đoạn 6 tháng gần nhất có chứng nhận của cơ quan có thẩm quyền.

     3. Bản sao công chứng: Bằng cấp, Chứng chỉ ngoại ngữ (tiếng Anh) Chứng chỉ Tin học văn phòng.

     4. Bản sao Giấy Khai sinh. Bản gốc Giấy chứng nhận sức khoẻ năm 2018

     5. Hai ảnh 4x6 gần nhất.